

**Базове впровадження Бітрікс 24  
Швидкий старт Відділу продажів**

Загальні налаштування	
Оптимізація під клієнта карток всіх сутностей CRM (лід, контакт, компанія угода)	Залишаються тільки необхідні клієнту поля
Налаштування типових фільтрів лідів, угод, справ	Типові представлення
Налаштування етапів продажів (стадій угод і статусів лідів), додаткових, призначених для користувача полів, прав доступу, джерел звернень, завантаження клієнтської бази (Імпорт бази клієнтів до 1000 од. (Ліди / контакти / компанії)	Згідно ТЗ клієнта
Підключення хмарної телефонії до CRM	Відображення дзвінків в картці клієнта, запис дзвінків, деталізація, звіти
Підключення віджету зворотного зв'язку	Заявки на сайті у вигляді чату, заповненої CRM-форми і відкритої лінії, які потрапляють в якості нових контактів в CRM
Підключення до CRM соцмереж і месенджерів	Налаштування відкритої лінії: FB, Viber, Telegram. За наявності доступів.

**Вартість тарифу**

**8000 грн.**

---