

**Базове впровадження Бітрікс 24
Швидкий старт в Online (CRM-маркетинг)**

Загальні налаштування	
Оптимізація карток всіх сутностей CRM (ліда, контакту, угоди)	Залишаються тільки необхідні клієнту поля
Налаштування типових фільтрів лідів, угод, справ	Типові подання
Налаштування етапів продажів (стадій угод і статусів лідів), додаткових призначених для користувача полів, прав доступу, джерел звернень, завантаження клієнтської бази (Імпорт бази клієнтів до 1000 од. (Ліди / контакти / компанії)	Згідно ТЗ клієнта
Інтеграція з корпоративною поштою	Підключення пошти співробітників
Підключення хмарної телефонії до CRM	Відображення дзвінків в картці клієнта, запис дзвінків, даталізація, звіти
Підключення до CRM соцмереж і месенджерів	Налаштування відкритої лінії: FB, Viber, Telegram і ін. При наявності доступів
Створення Landing page на Бітрікс24	з вбудованими CRM-формами і віджетом на сайт для отримання лідів
Навчання роботі з інструментами CRM-маркетингу в Бітрікс24: - створення сегментів (групи контактів за певною ознакою); - канали взаємодії з клієнтом в CRM (E-mail, sms, персональне пропозицію на одній з основних майданчиків: Facebook) * При наявності пабліку в ФБ і поточного таргетингу	А також рекомендації по налаштуванню і роботі з utm-мітками і короткими посиланнями Googl для розміщення оцінки ефективності рекламних кампаній;

Вартість тарифу:

10 000 грн.